

Ignacio Fernández Ruiz

Chileno, 15 de Agosto de 1970

El Litre 1090, dpto. 201, Vitacura • Santiago, Chile
Teléfono: +56 9 5638 6441 • Correo electrónico: ignaciofernandez.ignacio@gmail.com

Abogado experto en comercio internacional, *soft landing* de inversionistas y promoción de imagen país. Gran conocedor de las oportunidades de negocios e inversión para empresas colombianas, chilenas y británicas en estos mercados. Muy buenas redes de contacto en el mundo público y privado.

Gran capacidad de trabajo en equipo y de liderar grupos hacia la consecución de metas. Becario del Consejo Británico (*Chevening Scholar*). Inglés hablado y escrito.

Experiencia laboral:

Agosto 2021 (actualmente) Abogado en ejercicio liberal de la profesión.

Marzo 2016 – agosto 2021 Agregado Comercial de Chile en el Reino Unido (Director Oficina ProChile-UK). Principales actividades:

- ✓ Supervisar la exportación y promoción de bienes y servicios chilenos en el Reino Unido.
- ✓ Respaldar empresas británicas interesadas en invertir en Chile.
- ✓ Trabajar en conjunto con operadores locales para promocionar el turismo hacia Chile.
- ✓ Organizar, en conjunto con Inbest Chile (<http://inbest.cl/chileday/en/>), el Chile Day (conferencia anual sobre el mercado de capitales chilenos y sus socios globales).

✓ Principales logros: (i) promocionar (en conjunto con la asociación chilena de *venture capital*) por primera vez en el RU el mercado de VC chileno. Como consecuencia, empresas chilenas han obtenido recursos por alrededor de 6 millones de dólares, (ii) primera exportación a RU (y al mundo) de chía procesada (línea SOW) y (iii) aprobación plan de trabajo del pisco chileno en RU (coordinación asociación chilena del pisco, importadores de pisco y ProChile).

2013-2016 (marzo) Sub-director Nacional de ProChile

- ✓ Encargado de buscar la oferta de bienes y servicios de Chile y contactarla con la demanda internacional.
- ✓ Dirigir las oficinas regionales y departamentos sectoriales de ProChile.
- ✓ 140 personas a cargo.

✓ Principales logros: (i) incorporar 160 empresas chilenas como exportadoras, (ii) conseguir financiamiento de 1 millón de dólares para

planes sectoriales y (iii) por primera vez otorgar automóviles a las oficinas regionales de ProChile.

2008-2013

Agregado Comercial de Chile en Colombia:

- ✓ Monitorear y respaldar la instalación de empresas chilenas en Colombia.
- ✓ Apoyar la exportación y promoción de bienes y servicios chilenos en Colombia.
- ✓ Incentivar la utilización del Tratado de Libre Comercio (TLC) Chile-Colombia.

✓ Principales logros: (i) posicionar a Chile como actor relevante en el mercado del aceite de oliva (5to al 2do lugar), (ii) creación de la Cámara Colombo Chilena de Comercio y (iii) reestructuración física de oficinas de ProChile en Colombia.

2005-2008

Abogado, Jefe Unidad Internacional, Departamento Jurídico Dirección Económica (DIRECON), Ministerio de Relaciones Exteriores de Chile. Trabajo relativo a la negociación de los Tratados de Libre Comercio (TLCs), así como su implementación legal. Las funciones más relevantes fueron:

- ✓ Abogado Jefe negociación de los TLCs con Australia y Japón.
- ✓ Coordinación de la implementación jurídica de los TLCs (normas de origen, inversiones, propiedad intelectual, etc.).

1997-2004

Abogado, Departamento Inversiones y Servicios, DIRECON. Este trabajo incluía: (a) participación en el desarrollo de políticas sectoriales relacionadas con las condiciones de entrada de inversiones e inversionistas extranjeros al país; (b) explicación y defensa de estas políticas en diversos foros internacionales; y, (c) participación en el equipo negociador de diversos TLCs. Principales responsabilidades:

- ✓ Jefe delegación de Chile en: negociaciones de servicios Organización Mundial del Comercio (OMC), Acuerdo de Libre Comercio de las Américas (ALCA) y Foro de Cooperación Económica del Asia Pacífico (APEC).
- ✓ Jefe equipo negociador chileno Capítulo Comercio Electrónico, TLC Chile-EE.UU.
- ✓ Jefe equipo negociador chileno normas de Protección de Datos, Acuerdo de Asociación Chile Unión Europea.
- ✓ Participación equipo negociador chileno capítulos Servicios e Inversiones, TLC Chile- Corea.

Educación:

2004–2005	Master en Política Económica Internacional, Universidad de Sheffield, Inglaterra.
1989-1993	Estudios de Derecho, Escuela de Derecho, Universidad de Chile. Título Abogado.
1976-1988	Educación primaria y secundaria, Colegio San Ignacio, El Bosque, Chile.

Otras actividades:Actividades académicas:

- ✓ Marzo – mayo, 2011, Profesor titular, Negocios Internacionales, MBA, Universidad de los Andes, Bogotá, Colombia.
- ✓ Septiembre – noviembre, 2011, Profesor titular, Negociación Internacional e Intercultural, Facultad de Administración, Universidad de los Andes, Bogotá, Colombia.

Exposiciones en seminarios:

- ✓ Junio, 2012, Jamaica, “*Experiencia chilena en negociaciones de Libre Comercio*”. Seminario dirigido a oficiales de gobierno de los países de la Comunidad del Caribe (CARICOM).
- ✓ Septiembre, 2010, Cali, “*Aspectos relevantes de la política comercial de Chile*”. Exponegocios 2010, Cámara de Comercio de Cali, Colombia.
- ✓ Junio, 2010, Bogotá, “*Política Comercial de Chile: Servicios*”. Foro Sector Servicios: Importancia y oportunidades para Colombia, Ministerio de Comercio Exterior, Colombia.
- ✓ Abril, 2004, Lesotho, “*Chile-United States Free Trade Agreement*”. Seminario atendido por negociadores comerciales y oficiales de gobierno de la Unión Aduanera de Sudáfrica (SACU).

Cursos y seminarios atendidos:

- ✓ Noviembre, 2005, Santiago, Chile, “*Curso Avanzado sobre Sistema de Solución de Diferencias de la OMC y su Jurisprudencia más Relevante*”. Seminario organizado por la Organización Mundial de Comercio y Universidad Católica de Chile. Objetivo presentar en forma exhaustiva la jurisprudencia

de los Grupos Especiales y el Órgano de Apelación de la OMC, incluyendo algunas de las disciplinas más relevantes para la experiencia chilena.

✓ Julio, 2000, Washington, DC, “*Una Agenda Comercial para las Américas*”. Curso organizado por la Universidad de Georgetown, la Organización Mundial del Comercio (OMC) y la Organización de Estados Americanos (OEA). Objetivo instruir sobre la agenda comercial de la OMC.

✓ Junio, 1999, Buenos Aires, Argentina, “*Agenda de Servicios en la OMC*”. Seminario organizado por INTAL. Objetivo compartir experiencias en temas relacionados con el comercio internacional de servicios y la OMC.

Premios y reconocimientos:

2004, Beca *Chevening* del Consejo Británico (*British Council*) para realizar maestría en el Reino Unido.

Idioma:

Inglés (hablado y escrito).